



## DES MACHINES QUI RÉPONDENT PRÉSENTES

Dans le domaine de la sous-traitance horlogère haut de gamme, les contraintes imposées aux pièces sont très élevées, tant en termes dimensionnel que géométrique ou d'aspect visuel, et les défis posés aux fabricants de ce domaine sont considérables.



Le vaste parc machines de Cyberis est en constante augmentation. Les locaux sont très lumineux et les conditions de travail excellentes.

Cyberis surfe sur cette vague depuis quelques années et l'entreprise est en croissance constante. Au cours des deux dernières années, elle a d'ailleurs acheté plus de 10 machines de production par année et elle prévoit l'éventuelle acquisition de plusieurs SwissNano dans les mois à venir. Rencontre à Bassecourt avec M. Muriset, jeune directeur de cette entreprise dynamique qui compte une trentaine de collaborateurs.

### La fin des machines à cames?

Cyberis travaille avec plusieurs types de tours automatiques de Tornos, à savoir des Micro 7, Micro 8 et Delta en ce qui concerne les commandes numériques et encore 25 MS-7 à cames. M. Muriset nous

dit: «*Bien que les opérateurs soient polyvalents et capables de faire tourner les machines à cames, nous planifions de remplacer ce parc d'anciennes machines*». L'entreprise envisage des SwissNano pour ce remplacement. Le directeur précise: «*Nous testons actuellement notre première SwissNano sur différentes pièces, non seulement pour remplacer les anciennes machines à cames, mais également pour compléter notre parc de machines micro*».

### De Micro à Nano

«*Nous testons la SwissNano pour réaliser des pièces de mouvements, y compris le taillage. Avec la contrebroche sur trois axes et l'appareil à polygone, cette*

## Présentation



Prochaine étape de développement chez Cyberis? La première machine SwissNano est en cours de test à Bassecourt.

*machine offre un rapport performances/prix très intéressant», explique le directeur qui ajoute: «Nous espérons produire encore plus rapidement que sur Micro7, la machine est rigide et nous visons des tolérances de +/- 2 microns». Pour Cyberis, les machines Micro7 représentent aujourd'hui les meilleures jamais produites par Tornos. SwissNano arrivera-t-elle à les supplanter? Nous n'aurons pas la réponse avant la fin de cet article, mais nous y reviendrons certainement dans une prochaine édition de decomagazine.*

### **A la recherche de l'excellence**

*«Nous travaillons pour de très nombreuses grandes marques horlogères suisses, notamment de très haut de gamme, et nous ne pouvons pas nous permettre la moindre défaillance, nous visons simplement le meilleur» nous dit M. Muriset. Ceci s'applique bien entendu aux machines de décolletage, mais également au département polissage, au personnel, au système de gestion et aux moyens de contrôle. L'ensemble de l'entreprise vise l'excellence.*



Cyberis n'envisage pas le retrofit de son parc de machines MS-7, mais bien son remplacement.



M. Fabien Neubeck, le responsable d'atelier sur la machine qu'il juge la plus performante du marché, avant l'arrivée de SwissNano, pour les pièces horlogères.

### Une organisation sans faille

Cyberis dispose d'un système ERP de pointe, ainsi que d'un logiciel de suivi de la chaîne d'approvisionnement qui gère l'entier de la production. Toutes les gammes opératoires et tous les temps sont vérifiés. *«Nos taux de service sont bons et même excellents chez certains clients, et nous voulons être certains que nos délais annoncés sont les délais tenus. Nous construisons une relation basée sur la confiance avec nos clients et nous tenons nos promesses»* ajoute M. Muriset. Cette organisation permet également à l'entreprise d'offrir des services très flexibles. Selon les besoins et la charge de travail, il n'est pas rare de voir Cyberis sortir des pièces en une semaine pour dépanner ses clients.



### Nombreux investissements

Comme nous l'avons vu plus haut, l'entreprise a passablement investi dans son parc de tours automatiques depuis deux ans, mais ces investissements ne se sont pas arrêtés à ce niveau. La quasi-totalité des produits de Cyberis nécessite des opérations de polissage et pour pouvoir assurer un haut niveau de flexibilité et de qualité à ses clients, le fabricant s'est également équipé des machines (et du savoir-faire)

## Présentation

lui permettant les opérations de polissage, de satinage ou de poli-bloqué. M. Muriset explique: *«Nous avons une politique d'investissement en autofinancement ambitieuse et tournée vers l'avenir, notre but est d'être partenaire de confiance de nos clients dans tous les domaines et nous nous donnons les moyens d'y parvenir».*

### Contrôle à 100%

Et cette philosophie porte ses fruits, puisque dans certains groupes horlogers, Cyberis livre en AQP (Assurance Qualité Produit) directement aux départements de montage de ses clients sans contrôle d'entrée. *«Nous fournissons notamment plusieurs centaines de milliers de pièces par mois sur ce modèle à certains clients»* précise M. Muriset. Selon les pièces, cette exigence implique un contrôle visuel à 100%. L'entreprise a d'ores et déjà budgété de gros investissements dans ce domaine pour 2014, notamment avec des systèmes optiques de premier ordre.

### Des machines poussées aux limites...

*«La seule chose qui nous arrête dans nos recherches d'innovation et de performance réside dans la capacité des machines»* explique le directeur. Il n'est pas rare que Cyberis développe des outillages et appareillages qui repoussent les limites des possibilités. Les spécialistes de l'entreprise ont par exemple beaucoup travaillé à développer les opérations d'étampage sur Micro.

### ... par une équipe dynamique

Pour travailler dans une optique d'excellence comme c'est le cas à Bassecourt, il faut que l'ensemble des collaborateurs soit bien conscient des enjeux et c'est le cas. Les personnes que nous avons rencontrées s'identifient totalement à l'entreprise et sont fières de travailler pour des clients prestigieux. M. Muriset conclut: *«Nous sommes une petite structure dynamique qui ne se repose jamais et nous sommes au service de nos clients. Notre but est double, continuer à développer les partenariats à long terme avec notre clientèle et développer notre portefeuille avec de nouveaux clients».*

M. Carlos Almeida, responsable des ventes chez Tornos nous dit: *«Nous sommes très heureux de pouvoir aider Cyberis à fournir des prestations exceptionnelles à ses clients grâce à nos machines».*



Le contrôle est une part importante du succès de l'entreprise. C'est à ce prix que des AQP peuvent être assurées aux clients.

**CYBERIS**<sup>SA</sup>  
ÉPIQUELÉTAGÉ DE PRÉCISION

Cyberis SA  
Rue St-Hubert 38  
2854 Bassecourt  
Suisse  
Tél. +41 324 270 060  
Fax +41 324 270 061  
contact@cyberis.ch  
www.cyberis.ch